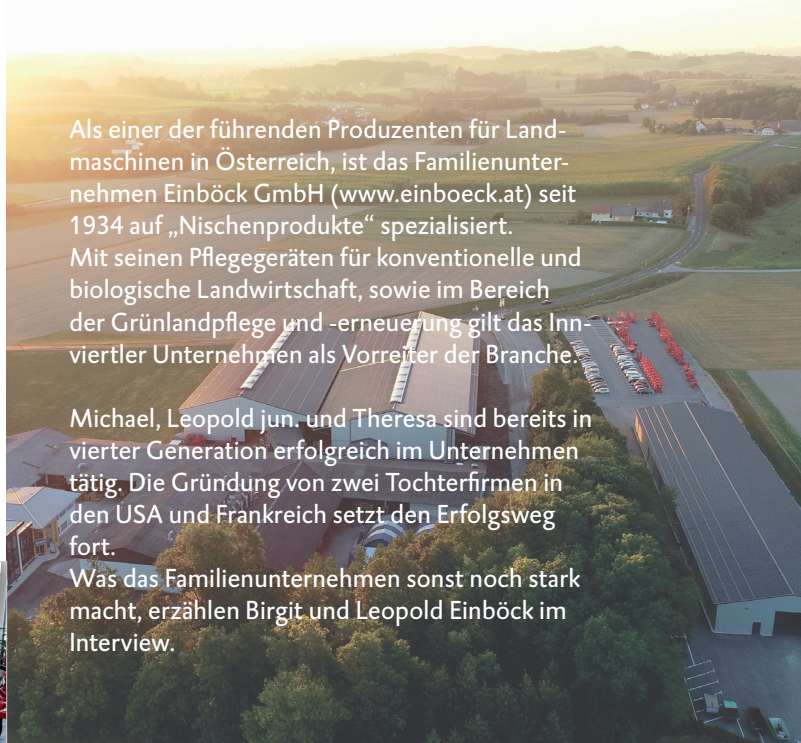


Einböck GmbH

Anders, weil: erfolgreicher mit der Oberbank.



Als einer der führenden Produzenten für Landmaschinen in Österreich, ist das Familienunternehmen Einböck GmbH (www.einboeck.at) seit 1934 auf „Nischenprodukte“ spezialisiert. Mit seinen Pflegegeräten für konventionelle und biologische Landwirtschaft, sowie im Bereich der Grünlandpflege und -erneuerung gilt das Innviertler Unternehmen als Vorreiter der Branche.

Michael, Leopold jun. und Theresa sind bereits in vierter Generation erfolgreich im Unternehmen tätig. Die Gründung von zwei Tochterfirmen in den USA und Frankreich setzt den Erfolgsweg fort.

Was das Familienunternehmen sonst noch stark macht, erzählen Birgit und Leopold Einböck im Interview.

Einböck



Fotos: Firma Einböck GmbH

___ Was ist Ihr Erfolgsgeheimnis, um sich vom Wettbewerb abzuheben?

Wir konzentrieren uns seit über 85 Jahren auf das, was wir gut können, nämlich die Produktion von hochwertigen, praxisnahen und bedienerfreundlichen Geräten. In den letzten 40 Jahren wurden wir mit unseren individuellen Kundenlösungen in der Striegel- und Hacktechnik zu einem der Branchenführer. Damit wir die passenden und richtigen Maschinen anbieten können, sind wir im engen Dialog mit unseren EndkundInnen, investieren ständig in modernste Produktionsanlagen und forschen zudem seit Jahren betriebsintern auf unserem Versuchshof.

___ Was steckt hinter Ihrem Erfolg?

Der Umgang auf Augenhöhe mit unseren weltweiten KundInnen. Wir behandeln unsere langjährigen GeschäftspartnerInnen so, wie auch wir behandelt werden möchten: mit Respekt, Genauigkeit, Ehrlichkeit sowie Zuverlässigkeit. Der ständige Austausch mit PraktikerInnen, schnelle Marktanpassungen sowie eine professionelle Betreuung und Servicetätigkeit sind für uns eine Selbstverständlichkeit.

___ Warum haben Sie sich für die Oberbank entschieden?

Weil uns eine respektvolle, langfristige Geschäftsbeziehung sowie höchste Zuverlässigkeit sehr wichtig sind. Mit der Oberbank haben wir eine Bank gefunden, die genau diese Werte vertritt. Als jahrelanger Kunde schätzen wir die Genauigkeit, Ehrlichkeit und Transparenz unserer Hausbank. Darüber hinaus hat die Oberbank mit ihrem hohen fachlichen Know-how immer wieder gezeigt, dass wir den richtigen Partner an unserer Seite haben.



Foto: Foto Hirmschrodt

Stefan Wielendner
Firmenkundenberater
in der Oberbank Ried



Foto: Die Fotografen

Dieter Ettl
Versicherungsmakler
bei 3BVM Linz

___ Was sagen der betreuende Oberbank Berater, Stefan Wielendner, und Versicherungsmakler Dieter Ettl dazu?

„Wie das Familienunternehmen Einböck setzen auch die Oberbank und die 3 Banken Versicherungsmakler GmbH auf langfristige Kundenbeziehungen, Dialog auf Augenhöhe, Wertschätzung und fachliches Know-how. Individuell angepasste Konzepte aus beiden Be-

reichen werden seit Jahrzehnten erfolgreich umgesetzt.

Sowohl in Versicherungs- als auch in Bankangelegenheiten sind wir gerne Partner der Firma Einböck.“

Wir unterstützen auch gerne Ihr Business – lassen Sie sich am besten gleich beraten.

Oberbank

Nicht wie jede Bank